



## **Coordinateur/trice Commercial/e Wholesale CDI**

### **WHOLESALE :**

Pour accompagner son développement en France et à l'international, DNUD recherche un(e) Coordinateur/trice Commercial/e Wholesale en CDI.

Au sein du Service Commercial, vous intégrerez une équipe de 3 personnes et serez en charge de la gestion et du développement du réseau de détaillants multimarques de DNUD. Vos principales missions seront les suivantes :

- Présentation et vente des collections en showrooms et en salons
- Ouverture de nouveaux comptes clients et de nouveaux marchés
- Gestion des commandes
- Prise en charge de la relation clients au quotidien avec les revendeurs multimarques français et internationaux
- Préparation des outils commerciaux et mis à jour de la plateforme Joor
- Gestion et suivi des agents et distributeurs (France, Europe et Grand Export) :
  - Définition des objectifs
  - Brief sur les collections
  - Veiller à la bonne représentation de la marque
- Suivi et analyse des ventes par secteur
- Participer à la définition de la politique commerciale, s'assurer de l'application des conditions commerciales et suivre les négociations
- Préparation des outils commerciaux en lien avec l'équipe communication

Vous travaillerez au quotidien avec les différentes équipes : commercial, stock, production, communication, comptabilité, service qualité, bureau de style.

Cette liste de missions n'est pas exhaustive. Vous serez amené(e) à participer à d'autres projets en fonction de l'activité qui est en pleine expansion.

**Profil recherché**

- Vous disposez d'une première expérience au sein d'un service commercial et/ou vous êtes diplômé(e) d'une formation commerciale.
- Vous êtes sensible au monde de la mode.
- Qualités requises : organisation, rigueur, excellent relationnel, esprit d'équipe, dynamisme et adaptabilité.
- Anglais courant à l'oral et à l'écrit
- Bonne maîtrise d'Excel

**Disponible dès que possible.**